

# パートナー制度サービス一覧（現行・3月末廃止）

	享受できるサービス等	正会員	× 準会員
種別	会員の定義	事業者単独による中小企業へのコンサルティングを目指す会員	ENTOENTOの支援を受けながら中小企業への普及を目指す会員
入会	入会条件 ①	税理士・公認会計士・社会保険労務士・中小企業診断士の有資格者が主宰する事業者、又はその有資格者が属する事業者(※1)	
	入会条件 ②	上記事業者の代表者が成長塾へ参加	上記事業者の代表者又は有資格者が成長塾へ参加
費用	成長塾受講費 (※2)	最低1名60万円～	最低1名30万円～ (※3)
	月額会費(基本)	20,000	10,000
	月額会費(グループ内企業追加)	+10,000(1社当たり)	+10,000(1社当たり)
	ノウハウ使用料 (企業とのコンサル契約額に対する比率)	10%	×(企業との契約不可) (※4)
資格	コンサルタント認定(個人)	●	—
情報	ニュースレター購読	●	●
実践サポート	代表松本の電話コンサルティング	● (毎月2時間10万円相当額)	○ (毎月1時間5万円相当額)
	クライアントへのトータル・サポート・システム提供	● (会員価格にて提供)	○ (成長塾参加時に提供)
	トータル・サポート・システムのサポート支援 (★最新システム更新・操作サポート含む)	●	●
スキルアップ	最新セミナー参加費割引(会員スタッフ)	10%	10%
	セミナーDVD購入割引	10%	10%
	企業サポーターとして成長塾に無料参加	●	●
	会員間事例研究&勉強会(年4回程度)	● (1名様無料参加/宿泊費等実費負担)	○ (参加費有料/宿泊費等実費負担)
営業支援	ニュースレター活用権(データ提供)	●	—
	セミナー集客チラシ原稿(データ提供) (※6)	●	○ (有料)
	営業用小冊子割引	50%	50%
	クライアント企業のセミナー参加費割引(※7)	20%	20%
	Passo営業支援オプション・サービス(別紙)	●	—
	成長塾参加啓蒙FAX・DM代行 (通信費は有料)	● (通信費は有料)	○ (代行料・通信費とも有料)
	セミナーレジュメ(データ提供) (※8)	●	○ (有料)
その他	成長塾テキスト(自事務所開催の場合等)	○ (有料)	—
	成長塾へのクライアント企業参加紹介料	10%	10%
	新人事制度研究会メンバー企業の顧問先紹介 (ENTOENTOからのパートナー会員への企業紹介)	月額顧問料の3ヶ月分(※9)	月額顧問料の3ヶ月分(※9)
	パートナーサイト	●	○ コンサルティング支援以外
	Web成長塾(関与先企業参加)		

2019年4月以降提供サービス（ーはサービス終了）	
	税理士・公認会計士・社会保険労務士・中小企業診断士の有資格者が主宰する事業者、又はその有資格者が属する事業者(※1)
	上記事業者の代表者が成長塾へ参加
	1名60万円
	10,000円
	+5,000円(1社当たり)
	10%(弊社からの紹介企業20%)
	●(認定基準は現行どおりとする)
	●
	● 顧客へコンサルティングしている間(1時間/月)
	● (継続1年契約の場合システムサポート料として3か月分バック)
	●
	10%
	10%
	—
	—
	—
	—
	—
	—
	●
	●
	—
	▼ 書式のダウンロードなど必要最小限(ID・PWなしでは見れない)
	新設 ◎Web成長塾受講料60万円/1社1人目(2人目以降30万円/人)